

Rejseholdet fik brudt lydmuren

Med hjælp fra DTU Compute har lydkonsulenterne i PointSource Accoustics fundet en formel, så de kan løse opgaver for kunderne hurtigere end tidligere.

I slutningen af 2017 måtte Carsten Tinggaard i huj og hast rejse til Kina, fordi den var gal med højttalerne til hos en stor kunde. Efter ankomsten fik lydteknikeren fra Roskilde adgang til logistik og lagerlister, og så satte han ellers sin computer til at regne natten over.

- Normalt kunne det have taget måneder at diagnosticere, hvor fejlen lå, men computeren identificerede fejlen og beregnede, hvordan de kunne bygge en højttaler, der lød rigtigt, ud af de komponenter, der var på lager, fortæller Carsten Tinggaard.

Han startede for 10 år siden PointSource Accoustics i Roskilde, som hjælper producenter af for eksempel fladskærme, hjertescannere og biler med at stille diagnosen, når lyden er syg. Og i dette tilfælde fik han gavn af en matematisk model, der kommer hurtigere ind til problemets kerne end de normale lydssimuleringsprogrammer.

Modellen er udviklet sammen med forskere fra rejseholdet på DTU Compute. Og det er et eksempel på, hvordan små virksomheder har haft glæde af ViiRS-projektet.

- Vi havde brug for en simpel analytisk model, som hurtigt spytter data ud. Det behøver ikke være 100 procent præcist, bare det er retvisende. Og der havde jeg brug for hjernerne fra DTU, for jeg kunne ikke have konstrueret de algoritmer og ligninger selv, siger Carsten Tinggaard.

Han blev kontaktet af en forretningsudvikler på DTU, som gjorde opmærksom på muligheden for at få betalt forskertimer gennem ViiRS. Ellers var det aldrig blevet til noget.

- I dagligdagen er der så mange andre ting, og derfor er det vigtigt, at der er nogen udefra til at presse på, så vi kan få viden fra universiteterne ud i de små virksomheder, siger Carsten Tinggaard.

PointSource har haft flere samarbejder med DTU. Den lille virksomheds anden fastansatte medarbejder, Morten Halvorsen, er en tidligere studerende, og et andet samarbejde med studerende har ført til skabelsen af en ny lille virksomhed, SoWa Sound, som har specialiseret sig i små trådløse højttalere.

Carsten Tinggaard selv er også i gang med at drosle ned på konsulentdelen, fordi han selv vil producere højttalere under varemærket PURIFI.

- Det vi laver, tager kunderne patent på – vi forærer hele tiden vores viden væk. Så nu vil vi producere vores egne enheder med automatiserede robotter. Vi har lejet en hal inde ved siden af, siger han.



- Vi havde brug for en simpel analytisk model, som hurtigt spytter data ud. Det behøver ikke være 100 procent præcist, bare det er retvisende. Og der havde jeg brug for hjernerne fra DTU, for jeg kunne ikke have konstrueret de algoritmer og ligninger selv.



PARTNERE:

PointSource Accoustics og DTU Compute

FORM:

Samarbejde med forskere

VÆRDI FOR VIRKSOMHEDERNE:

Virksomheden fik udviklet nyt matematisk værktøj, den ikke havde ressourcer til at give sig i kast med på egen hånd

ViiRS

